



Arnaud FLORAS

Né le 17 juin 1962 (50 ans)

✉ 1136 Chemin de la Piole Paul Venel
83110 SANARY SUR MER

☎ : 06.76.81.02.60

@ : arnaud.floras@free.fr

PROJET

Développement

Après 33 années de développement commercial et de management, des hommes et des entités, en consulting stratégique, en tant que responsable commercial, directeur d'agence et ingénieur commercial, dans les environnements industriel électronique, logistique pétrolière, mécanique, bâtiment, informatique, télécoms, des produits et des services, mon regard se tourne aujourd'hui vers la pérennisation et la performance des organisations dans une approche stratégique, tactique et opérationnelle, centrée sur l'action et le résultat, en région PACA.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

- 2010 – A ce jour** **Dirigeant ALLO DOC INFO Informatique vente et dépannage**
Matériel informatique, d'énergie de secours, réseaux, périphérique aux particuliers et Entreprises
- 2009 – 2010** **Formateur S.I. Achats ETDE Groupe Bouygues SA**
- 2008 - 2009** **Chef de Projets MO en Téléphonie Mobile et Energies Renouvelable Sté ELAN Groupe Bouygues Construction IDF**
Maitrise d'œuvre en Téléphonie Mobile et mise en place d'un projet Energies renouvelable (Eolienne Horizontale, Photovoltaïque, Eclairage public, ferme S
Création d'une boutique en ligne connectique et informatique
Installation de matériel de téléphonie mobile et de câblage réseaux
Mission : Direction RH, Achats et Informatique – Energie renouvelable. RH25 p
- 2001- 2008** **Responsable Commercial Ste ZYXEL (constructeur Matériel Réseaux et ToiP)**
Développement commercial réseaux de revendeur et animation grossiste Moitié grand Est France – 1500 revendeurs – 3 grossistes
- Sté Ingram Micro (Grossiste en Informatique)**
Formation, animation et assistance commercial et technique d'un réseau de 5000 revendeurs toute France pour CISCO
- 1995 - 2000** **Directeur ADM / Achats / Logistique Chantier Sté ARCHE Groupe Siemens**
Coordination Projets Achats
- DIEC**
Distribution, fabrication, installation de câblage cuivre et Fibre Optique en téléphonie et réseaux informatique. 15 personnes Mission : Nigéria câblage A.N. Mgt. 30 personnes
- 1990 - 1995** **Directeur Commercial / Directeur France**
- Task International (groupe Sonocar)**
Développent Commercial de matériels réseaux informatique, stockage et archivage de données
Management de la structure Française et de la Centrale d'Achats – 8 personnes
Mission : Elaboration budget 93 et Business plan pour la **DCN Internationale**
- 1985 - 1989** **Directeur des Achats**
- Digital Design**
99MF/an 400 fournisseurs – Informatique médical, contrôle industriel, services équipe de 4 personnes
- IN2 Groupe Intertechnique**
44MF/an – 700 Fournisseurs – Informatique, services, Immo., - équipe de 8 personnes
- 1981 - 1985** **Gérant de société et Directeur d'exploitation Logistique pétrolière**
- IRTEX NIGER**
Gestion d'entreprise et de l'exploitation du Chantier – 20 personnes

COMPETENCES

Management et stratégie

Définition, mise en œuvre et suivi de la stratégie commerciale, du plan stratégique au plan d'action commerciale opérationnel. Positionnement et stratégie, segmentation, produit et service, politique tarifaire, canaux de distribution, force de vente et communication. Prospective et veille concurrentielle. Acquisition de partenariats, Recrutement, formation, gestion et motivation de forces de ventes, d'équipes techniques et administratives. Orchestrer et fédérer. Gestion de centres de profits, élaboration et gestion des budgets.

Vente

Création de tableaux de bords, d'indicateurs, d'outils de suivi et de contrôle de la performance. Définition des objectifs. Gestion des grands comptes, réseaux de revendeurs, réseaux B to B ; négociations stratégiques et appels d'offres. Organisation et planification d'actions commerciales, de séminaires, de formations. Elaboration d'outils d'aide à la vente.

Achats

Achat, qualité et organisation. Analyse et synthèse. Secteurs des produits, services, télécoms, Informatique, bâtiment, industrie, TP Poids-Lourd, Parc automobile...

Technique

Téléphonie Mobile (Maitrise d'oeuvre)
Câblage Réseaux courant faibles, informatique, Téléphonie, Electrique. Habilitation Grande Hauteur TC, Poids Lourd, Automobile, Mécanique Energie-Renouvelable ; éolienne horizontale, Photovoltaïque, Informatique Hard – Soft sous windows

CENTRES D'INTERET

Association FTPE Fédération des Très Petites Entreprises - Membre du bureau

Plongée Sous Marine : Padi Dive Master – Cmas3 étranger

PERMIS Mer - B – C – D – E

Patin de vitesse sur glace – Short Track
Président du C.P.C.Paris. •

Adoptez l'éco-attitude. N'imprimez ce document que si nécessaire.

FORMATIONS

IFG- INA

IFG Institut Français de Gestion – Institut National des Achats

IFG - DCG

IFG Institut Français de Gestion – Diplôme de Contrôle de Gestion et Gestion d'entreprises

Université de Boston : 1an Unit gestion et management

BAC G3 Ecole de la Chambre de Commerce et d'industrie de Paris ECCIP

Langue Etrangère : Anglais Courant